



*Als Personalberater sind wir auf die Vermittlung von Personen im Bank- und Finanzbereich spezialisiert.
Wir sind Ihr vertraulicher Ansprechpartner bei beruflichen Veränderungen.*

Für unseren Kunden, eine sehr erfolgreiche und bekannte oberösterreichische Bank, suchen wir eine/n

Top - Firmenkundenberater - Bank (m/w/d)

Standort: **Wels**; Vollzeit

Sie sind ein erfahrener Firmenkundenberater und möchten Ihre Stärken in der Kundenbetreuung, im Beziehungsmanagement und im Vertrieb in einem professionellen Umfeld einbringen? Dann erwartet Sie bei uns eine verantwortungsvolle Position mit viel Gestaltungsspielraum, klaren Zielen und der Möglichkeit, Ihre Leistung sichtbar zu machen.

IHRE AUFGABEN – vertriebsstark, kundennah und lösungsorientiert

- Sie betreuen einen bestehenden, attraktiven Kundenstock aus dem KMU- und Industriebereich – umfassend und auf Augenhöhe
- Sie beraten Ihre Kund:innen in allen finanziellen Angelegenheiten – mit Fokus auf langfristige Geschäftsbeziehungen und individuelle Lösungen
- In Zusammenarbeit mit internen Spezialist:innen entwickeln Sie maßgeschneiderte Finanzierungskonzepte
- Sie pflegen bestehende Kontakte zu Entscheidungsträgern und bauen Ihr Netzwerk gezielt weiter aus
- Sie verfolgen aktiv Ihre Vertriebsziele und nutzen Chancen zur Neukundenakquise, wenn sie sich bieten – mit dem klaren Anspruch, Wachstum zu erzielen

UNSER ANGEBOT – leistungsorientiert und zukunftssicher

- Eine verantwortungsvolle Position mit hochwertigem Kundenportfolio und echtem Entwicklungspotenzial
- Klare Zielvorgaben und die Möglichkeit, Ihre Erfolge direkt messbar und sichtbar zu machen
- Arbeiten in einer etablierten Bank mit starker Marktposition
- Flexible Arbeitszeiten sowie Home-Office-Möglichkeiten
- hervorragende Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten im persönlichen und fachlichen Bereich
- **Attraktive Vergütung:** ab € 7.200 brutto monatlich bzw. rund € 100.000 Jahresbrutto – abhängig von Erfahrung und Leistung
- **Möglichkeit eines Dienstwagens**, auch zur privaten Nutzung
- Umfangreiche Sozialleistungen und ein professionelles, unterstützendes Umfeld

IHR PROFIL – vertriebserfahren, verantwortungsbewusst, überzeugend

- Mehrjährige Erfahrung in der Beratung und Betreuung von Firmen- bzw. Kommerzkunden
- Vertriebsstärke mit nachweisbaren Erfolgen im Firmenkundengeschäft
- Ausgeprägte Beratungskompetenz, Eigenverantwortung und unternehmerisches Denken
- Professionelles Auftreten, Kommunikationsgeschick und Zielorientierung

Bereit für eine Position mit Verantwortung, Zielklarheit und Entwicklungspotenzial?

Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme – **diskret, direkt und unkompliziert.**